



# SOKUSUP

— 変わり続けるECの最前線へ —

楽天市場・Yahoo!ショッピング・Amazonでお困りなら



株式会社ソクサポコンサルティング

# #1 | ソクサポコンサルティングの特徴

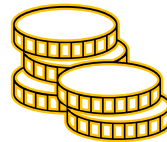
01



## 迅速な対応

平均回答時間60分以内の安心な実績。緊急時にも即ご対応致します。少数精鋭の運用体制だから実現できるスムーズかつ柔軟なサービスをご提供しております。

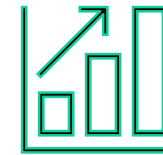
02



## リーズナブル

お客様のニーズに合った、お手頃で分かりやすい充実したプランをご用意しております。自社でEC担当者を1人雇用するよりも安価でプロに委託できます。  
(#2参照)

03



## サポート実績

創業間もなくで年間50を超える企業様とのお取引を達成しております。高いお客様満足度と継続率がサービス品質の高さを裏付けております。  
(#3参照)

## #2 | サービスのご紹介

### 運営代行サービス

ECコンサルタントがECモール(楽天市場/Yahoo!ショッピング/amazon)のストア運営を専属で代行致します。  
ストアの売上高向上に係る施策のご提案から実施を弊社で巻き取るためお客様の負担はございません。  
お取引頂いたお客様から最も高い支持を得ている人気No.1のサービスとなっております。

# Aプラン

### コンサルサービス

ECコンサルタントがECモール(楽天市場/Yahoo!ショッピング/amazon)のストア運営を徹底的にサポート致します。  
ストアの売上高向上に係るコンサルティングや施策のご提案、運営方針の見直し等を行います。  
低予算で始めることができるためコストに不安がある方に人気です。

# Bプラン

### 質問し放題【ソクナル】

1ヶ月間ECコンサルタントに質問し放題のサブスクサービスです。  
楽天市場/Yahoo!ショッピング/amazonに関するどんな質問にもプロからすぐに的確な回答が返ってくることで、EC担当者様からご好評を頂いております。  
プロに気軽に相談できる環境がない方、運営に不安がある方にオススメです。

# Cプラン

# A 運営代行サービス

人員が足りない、EC担当者が不在だけどストアの売上を伸ばしたい企業様にオススメ



## ■ 施策例

- ・ モール内SEO対策
- ・ 広告運用
- ・ 商品ページの改善
- ・ キャンペーン対策
- ・ LINE公式アカウントの運用
- ・ 最新の販促情報/アップデートに準ずる対策
- ・ データ分析/レポート などなど

※ストアの運営状況及び成長段階に応じて柔軟にご対応させていただきます

## ■ 料金プラン

長期契約が割安

1ヶ月プラン：15万円

3ヶ月プラン：40万円 (約13.3万円/月)

6ヶ月プラン：75万円 (12.5万円/月)

12ヶ月プラン：140万円 (約11.6万円/月)

## ■ お取引の流れ



# B コンサルサービス | 7.5万円/月



人手は足りているが知識やノウハウが不足している企業様にオススメ

## ■ ご提案内容の例

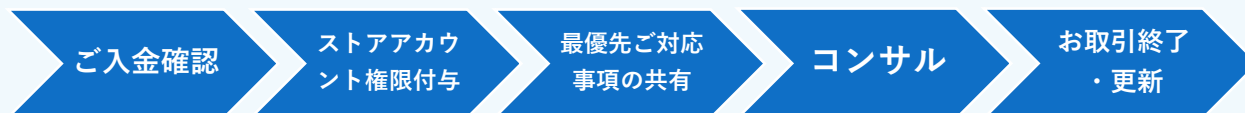
- ・各商品の訴求内容について
- ・広告の運用方針や各種設定について
- ・キャンペーン対策について
- ・店舗内セールや企画内容について
- ・在庫管理や配送の最適化について
- ・LINE公式アカウントの運用について
- ・各種申請について などなど

## ■ 他社料金との比較

A社	B社	弊社
17万円/月	売上の10%	<b><u>7.5万円/月</u></b>

※大手ECコンサル会社のコンサルティングプランとの比較

## ■ お取引の流れ



# C 質問し放題【ソクナル】 | 4万円/月

運営は内製化しているがプロにいつでも相談できる環境がほしい企業様にオススメ



## ■Q&Aの例



Q：既存訪問者数・既存購買率がなかなか伸びません。ヤフーショッピングにおける有効なリピート施策はありますか？

A：リピート施策には、ストアニュースレターやクーポン、定期購入などがございますが、今（2023年12月現在）最も注目すべき施策はLINE公式アカウントです。11月29日にLYPプレミアム会員がリリースされたことで・・・



## ■3つの嬉しいポイント

- ①平均回答時間1時間以内！
- ②実際に多数のストア運営を行っているプロからの合理的な回答！
- ③質問数に制限なし！どんな些細な疑問にもお答えします

## ■お取引の流れ



#3  
—  
過去の  
実績

01 累計取引数350件以上の豊富な実績

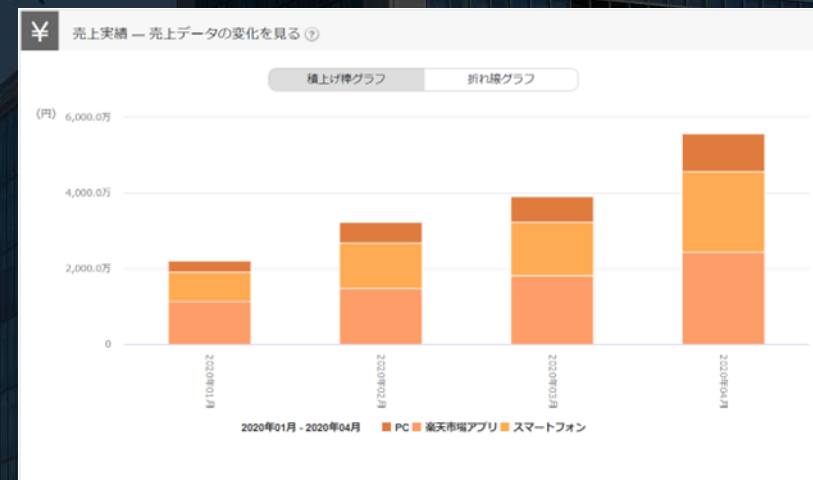
02 スキルクラウド「ココナラ」で最高評価★5.0

03 初回継続率※8割以上

※1回目のお取引終了後、次回の更新が成約した割合

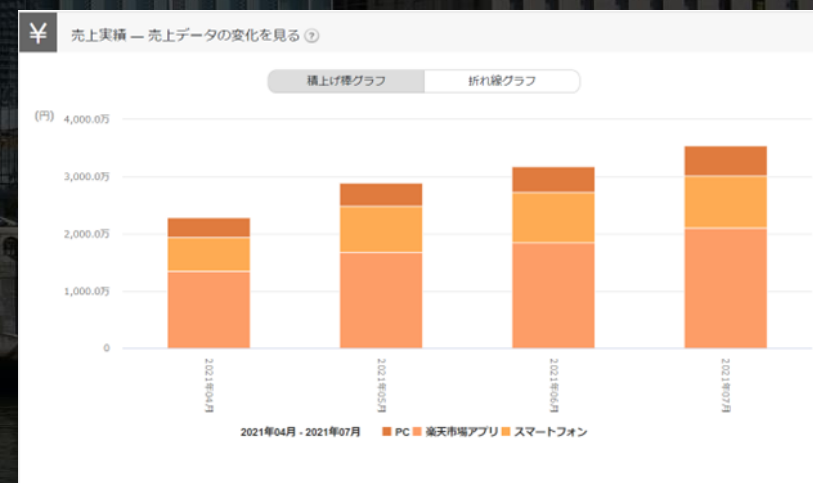
## お客様事例

お客様の業態 : 洋菓子の製造・販売  
お取り扱い商材 : 洋菓子 (チョコレート・ケーキなど)  
該当モール : 楽天市場  
ご契約プラン : コンサルティング  
サポート期間 : 3ヶ月  
お取引前の課題 : 社内の運営で完結しているものの施策が一边倒になっているため外部コンサルタントのアドバイスを取り入れたい  
実施した施策 : キャンペーン対策・店舗内セール・RPP運用強化・LINE公式アカウントの運用強化など



月商2,206.3万円 ➡ 月商5,564.1万円

お客様の業種 : ペット用品の製造・販売  
お取り扱い商材 : ペット用品 (自動給餌機など)  
該当モール : 楽天市場  
ご契約プラン : 運営代行  
サポート期間 : 3ヶ月  
お取引前の課題 : ショップ・オブ・ザ・マンズを受賞している優良店だが転換率やリピート率等の指標において改善の余地がある  
実施した施策 : 商品ページの改善・LINE公式アカウント/メルマガの運用・SEO対策など



月商2,295.2万円 ➡ 月商3,538.6万円





HP



[ec-sokusup.com](http://ec-sokusup.com)

Chatwork ID



[sokusup](https://sokusup.chatwork.com)

Mail



[ec@sokusup.com](mailto:ec@sokusup.com)

LINE ID



[@679pjgjl](https://line.me/tv/@679pjgjl)